

Vestino.pl Online Clothing Company  
Jakub Linda  
ul. Hallera 10/7  
89-410 Więcbork  
NIP: 504-002-76-57  
Tel: 698 265 154

[www.usati.pl](http://www.usati.pl)

## REGULAMIN PROMOCJI „Małe zamówienia na odzież outlet – wrzesień 2011”

### § 1 DEFINICJE

**Sprzedawca (Sprzedający)** – podmiot gospodarczy prowadzący działalność pod numerem NIP 504-002-76-57, który gwarantuje realizację zamówienia zgodnie z niniejszym regulaminem.

**Klient (Kupujący)** – partner składający zlecenie u Sprzedawcy na odzież typu outlet zgodnie z niniejszym regulaminem.

**Zagraniczny Stock** – firma posiadająca swoją siedzibę w Europie Zachodniej z którą łączy Sprzedawcę umowy o współpracy handlowej. Podmiot ten jest jednym z największych w Europie dostawcami odzieży typu outlet.

**Big-Bag** – Jednostka miary, którą posługujemy się podczas realizacji zamówienia zgodnie z niniejszym regulaminem. Waga big-baga jest różna w zależności od danej Marki i rodzaju towaru. W danym big-bagu może znajdować się odzież tylko jednej Marki lub wielu Marek w zależności od specyfikacji zgodnie z CENNIKIEM.

**Cennik** – Wyszczególniona lista dostępnych na Zagranicznym Stocku pozycji asortymentowych wraz z cenami.

**Regulamin** – dokument według którego realizowane są zlecenia z promocji „Małe zamówienia na odzież outlet – wrzesień 2011”

**Indywidualna Umowa** – dokument spisany pomiędzy Kupującym a Sprzedającym, umożliwiający Kupującemu indywidualne dokonywanie zakupów odzieży outlet na zagranicznym Stocku bez pośrednictwa Sprzedawcy.

### § 2 INFORMACJE PODSTAWOWE

1. Promocja trwa w okresie od 09.09.2011 do 16.09.2011 i w tych dniach Sprzedawca przyjmuje zamówienia na odzież outlet.
2. Realizacja potwierdzonych zamówień planowana jest w dniach 21-23.09.2011. Ostateczny termin realizacji może nieznacznie różnić się od planowanego o czym Klient zostanie poinformowany z odpowiednim wyprzedzeniem.
3. Sprzedawca przyjmuje zamówienia na minimum 1 big-bag (minimum 120kg) dostępnego na Zagranicznym Stocku asortymentu zgodnie z CENNIKIEM.
4. Składając zamówienie Klient powinien zapoznać się z REGULAMINEM PROMOCJI i jego załącznikami według których zamówienie będzie realizowane. Złożenie przez Klienta zamówienia równoznaczne jest z akceptacją niniejszego regulaminu.
5. Istnieje możliwość realizacji zamówienia w trybie indywidualnym poza niniejszym regulaminem, jeżeli Kupujący i Sprzedający ustalą szczegóły takiego przedsięwzięcia (np. realizacja zamówienia tylko i wyłącznie na konkretną markę towaru, zmiana wielkości zamówienia itp.). W przypadku chęci realizacji zamówień odbiegających od regulaminu prosimy o kontakt telefoniczny lub mailowy.

### § 3 PROCEDURY SKŁADANIA ZAMÓWIEŃ

1. Kupujący potwierdza zainteresowanie ofertą i przesyła na adres e-mail Sprzedawcy ([usati@usati.pl](mailto:usati@usati.pl)) wiadomość podając następujące dane:
  - a) asortyment jakim jest zainteresowany wraz z pozycjami alternatywnymi (zgodnie z § 5 punkt 2 i 3)
  - b) dane do faktury (jeżeli są, jeżeli nie ma to zostanie wystawiony paragon z kasy fiskalnej)
  - c) dane do dostawy towaru (chyba że będzie inna forma realizacji – patrz § 5 punkt 6)
  - d) dane kontaktowe w tym aktywny numer telefonu, pod którym Sprzedawca będzie mógł się bez problemu skontaktować z zagranicy z Kupującym.
2. Sprzedający odsyła Kupującego e-mail zwrotny z proponowaną i prawdopodobną ilością kilogramów oraz fakturą pro forma z wygenerowanym indywidualnym numerem zamówienia dla Kupującego.
3. Klient akceptuje zamówienie lub wprowadza poprawki i informuje o tym Sprzedającego.
4. Zamówienie zostaje przyjęte do realizacji w momencie wpłacenia przez Klienta zaliczki za towar w wysokości 40% łącznej planowanej wartości brutto całego zamówienia (Inne możliwości patrz § 10)

5. Po wpłaceniu zaliczki Klient otrzymuje potwierdzenie przyjęcia zamówienia w stan realizacji.
6. Klient jest na bieżąco informowany przez Sprzedawcę drogą mailową lub telefoniczną i postępowaniu w realizacji zamówienia i przewidywanym dniu dostawy towaru.
7. Bezpośrednio ze Stocku Zagranicznego przed ostatecznym potwierdzeniem zamówienia Sprzedawca kontaktuje się telefonicznie z Kupującym i przekazuje wszelkie szczegóły na temat jego zamówienia.
8. Zamówienie uznane jest za zrealizowane w momencie dostarczenia przez Sprzedającego towaru na adres wskazany przez Klienta i rozliczenia pozostałych należności.

#### **§ 4 CENY**

1. Podstawą do wyliczenia ostatecznej wartości zamówienia jest **CENNIK** stanowiący **Załącznik 1** do niniejszego regulaminu.
2. Ze względu na dynamiczną zmienność cen na Zagranicznym Stocku możliwe są nieznaczne zmiany ostatecznej wartości w stosunku do cen zawartych w CENNIKU. Możliwe są dwie sytuacje:
  - a) Jeżeli ostateczna cena będzie niższa niż wartość podana w CENNIKU wtedy Klient płaci proporcjonalnie mniej. Bezpośrednio ze Stocku Zagranicznego jest informowany o tym fakcie.
  - b) Jeżeli cena na dany asortyment okaże się wyższa niż podana w CENNIKU Klient zostanie o tym poinformowany przed realizacją zamówienia i będzie miał możliwość rezygnacji z zamówienia bez żadnych konsekwencji finansowych lub potwierdzenia jego dalszego procesowania po cenie wyższej niż cennikowa.
3. Wszystkie ceny podane w CENNIKU to ceny NETTO do których należy doliczyć Podatek VAT 23%.
4. Zamówienia mogą być realizowane w EURO lub w ZŁOTÓWKACH. W przypadku rozliczenia w złotych kurs po jakim została wystawiona faktura pro forma jest kursem ostatecznym dla Klienta. Wahania kursowe od tego momentu nie będą uwzględniane.

#### **§ 5 WYBÓR ASORTYMENTU**

1. Klient na podstawie dostępnych pozycji asortymentowych w CENNIKU (Załącznik 1) Wybiera interesujące go pozycje asortymentowe (marki i/lub rodzaje towaru).
2. Klient przy każdej wybranej pozycji zaznacza czy ma to być kolekcja letnia, zimowa czy całoroczna (ewentualnie wiosna/lato lub jesień/zima w zależności od tego jak dana marka sortuje swoje kolekcje). Klient może dokonać wyboru kilku możliwości np. jesień + jesień/zima + zima wtedy jego zamówienie zostanie zrealizowane jeżeli kolekcja danej Marki będzie odpowiadała którejś ze wskazanych opcji.
3. Ze względu na dynamiczną zmienność dostępnego towaru na Zagranicznym Stocku Klient zobowiązany jest podać co najmniej dwie alternatywne pozycje asortymentowe, gdyby okazało się, że pozycja wybrana jako pierwsza jest niedostępna.
4. W przypadku braku dostępności zarówno pozycji pierwszej jak i pozycji alternatywnych, Klient jest informowany o tym fakcie i ma dwie możliwości:
  - a) Wybrać inną markę/rodzaj towaru na podstawie danych jakie otrzyma od Sprzedawcy bezpośrednio z Zagranicznego Stocku przed ostatecznym zrealizowaniem zamówienia;
  - b) Zrezygnować z zamówienia bez żadnych konsekwencji finansowych, a wszelkie ewentualne zaliczki jakie wpłacił zostaną mu niezwłocznie zwrócone przelewem bankowym łącznie z ustawowymi odsetkami.
5. Klient może w kwestii wyboru odpowiedniej Marki zdać się w 100% na Sprzedawcę i zdecydować o wybranych markach po informacjach i rekomendacjach bezpośrednio z Zagranicznego Stocku. Procedura w takim przypadku jest taka:
  - a) Klient informuje, że jest zainteresowany np. dwoma big-bagami najnowszych kolekcji jesienno-zimowych.
  - b) Sprzedawca orientuje się w sytuacji na Zagranicznym Stocku i informuje Klienta jakie Marki są aktualnie dostępne z najnowszych kolekcji i w jakich cenach.
  - c) Klient potwierdza wybrane Marki towaru a Sprzedawca dokonuje ich zakupu dla Klienta.
6. Jeżeli podczas pobytu Sprzedawcy na Zagranicznym Stocku okaże się, że zostały dostarczone nowe kolekcje odzieży, o których wcześniej nie było wiadomo, a które zdaniem Sprzedawcy warte są zainteresowania, wtedy Sprzedawca kontaktuje się z Klientem telefonicznie i informuje o prawdopodobnej ciekawej okazji zakupowej. Jeżeli Klient miał wcześniej wybrany inny asortyment może go zamienić na rekomendowany przez Sprzedawcę.
7. Sprzedawca nie jest w stanie określić wagi zamówionego przez Klienta big-baga z daną Marką towaru. Klient musi być przygotowany, że waga jego big-baga może być niższa lub wyższa niż założenia z faktury pro forma.
8. Kolekcje jesienno-zimowe powinny ważyć około 130kg, natomiast kolekcje letnie około 180kg. Takie wartości są wstępnie uwzględniane na fakturze pro forma a odstępstwa od tych wartości mogą sięgać 25-30% w zależności np. czy dana kolekcja jest bardziej jesienna czy bardziej zimowa. Zestawy inne niż odzież (akcesoria, buty, biżuteria, stroje kąpielowe itp.) z reguły mają bardzo różne wagi ciężkie do sprecyzowania w początkowej fazie realizacji zamówienia.
9. Po ostatecznym potwierdzeniu zamówienia Klient jest informowany telefonicznie z Zagranicznego Stocku przez Sprzedawcę o wadze zamówionych big-bagów.

## § 6 DOSTAWA I CENNIK DOSTAW

1. Dostawa towaru następuje po załadowaniu auta Sprzedawcy na Zagranicznym Stocku bezpośrednio do Klienta na terenie Polski.
2. W momencie dostawy towaru Klient jest już poinformowany o konkretnej wadze jego zamówienia oraz ostatecznej kwocie do zapłaty za towar.
3. Rozliczenie następuje z kierowcą Sprzedającego, który dostarcza towar na podstawie dokumentów potwierdzających odbiór towaru.
4. Faktura VAT za zrealizowane zamówienie wystawiana jest w terminie 2 dni od dnia doręczenia towaru i wysyłania listem Poleconym Poczta Polska na adres wskazany przez Kupującego lub dostarczana bezpośrednio z towarem jeżeli jest taka techniczna możliwość.
5. **Koszt dostawy towaru wynosi 300zł netto za każdy zamówiony big-bag.** W przypadku zamówienia większej ilości big-bagów niż 3, cena za dostawę jest stała i wynosi 900zł netto niezależnie od ilości big-bagów.
6. Możliwe są indywidualne odstępstwa od reguły z punktu 1 po indywidualnym ustaleniu ze Sprzedawcą (np. odbiór osobisty w magazynie Sprzedawcy kilka dni później). W przypadku takich ustaleń Klient zobowiązany jest uiścić opłatę za transport opisaną w punkcie 5 i we własnym zakresie zorganizować transport z magazynu Sprzedawcy.

## § 7 INDYWIDUALNY WYJAZD ZA GRANICĘ ZE SPRZEDAWCĄ

1. Osoby dokonujące zakupów na minimum 4 big-bagi (minimum 500kg) mają możliwość indywidualnego wyjazdu ze Sprzedawcą na Zagraniczny Stock z którym Sprzedawca ma podpisaną umowę o współpracy i wybrania osobiście towaru, który ich zdaniem wydaje się najbardziej atrakcyjny w danym momencie z dostępnych na bieżąco kilkudziesięciu lub nawet kilkuset ton różnego rodzaju odzieży outlet.
2. Szczegółowy opis tego procesu i związanych z nim możliwościami opisany jest w **Załączniku 2 – Proces Indywidualnego wyjazdu ze Sprzedawcą na Zagraniczny Stock.**
3. Kupujący może za pośrednictwem Sprzedawcy otrzymać możliwość indywidualnych dostaw towaru z Zagranicznego Stocku bez pośrednictwa Sprzedawcy. Szczegóły opisane są w Załączniku 2, § 5

## § 8 GWARANCJE I REKLAMACJE

1. Sprzedawca zgodnie z zawartymi z Zagranicznym Stockiem umowami gwarantuje, że sprzedawane kolekcje towaru są nie starsze niż 6-12 miesięcy. Oznacza to, że przy składaniu zamówienia w promocji „**Małe zamówienia na odzież outlet – wrzesień 2011**” Klient nie może otrzymać kolekcji odzieży starszej niż kolekcja jesień 2010.
2. Możliwe są odstępstwa od reguły w punkcie 1 jeżeli Klient sam dobrowolnie zdecyduje się na zakup asortymentu tańszego z kolekcji starszych, jeżeli będzie taka możliwość na Zagranicznym Stocku.
3. Sprowadzana przez Sprzedawcę odzież z Zagranicznego Stocku stanowi nową odzież typu outlet (nadwyżki kolekcji, zrzućki posklepowe itp.).
4. Sprzedawca gwarantuje, że sprowadzana ze Stocku Zagranicznego odzież nie jest używana.
5. Sprzedawca gwarantuje, że sprowadzana ze Stocku Zagranicznego odzież jest oryginalna.
6. W zależności od konkretnej Marki towaru, odzież może być w 100% pakowana w oryginalne opakowania foliowe, luzem w big-bagu z metkami papierowymi, lub wymiksowana. Część elementów big-baga ze względu na swoją specyfikę może nie mieć papierowej metki, lub też metka może być odłączona od konkretnej sztuki towaru. Nie zmienia to faktu, że odzież jest nowa i nie używana, oraz nie upoważnia do roszczeń reklamacyjnych (jest to typowa odzież outlet).
7. Zakłada się że maksymalnie 2% zawartości big-baga może (ale nie musi) posiadać niewielkie ślady bądź uszkodzenia (np. po urwanej papierowej metce zewnętrznej), które nie podlegają reklamacji.
8. Istnieją niektóre pozycje asortymentowe w skład których wchodzi mixy odzieży z % elementów uszkodzonych mogących stanowić większą część big-baga (np. 20%). Przykładem takiego zestawu jest Mix Skóry (głównie kurtki skórzane). Klient sam dobrowolnie może wybrać asortyment tańszy w którym % odzieży uszkodzonej może być większy niż w punkcie 6. Podstawowa oferta Sprzedawcy obejmuje towar, w skład którego elementy uszkodzone mogą stanowić maksymalnie 2% całości.
9. W przypadku stwierdzenia przez Kupującego większej ilości elementów uszkodzonych niż dopuszczona w punkcie 6 (np. 3%) Sprzedawca rozpoczyna procedurę reklamacyjną z Zagranicznym Stockiem. Po jej rozstrzygnięciu Klient otrzyma zwrot kwoty za ponad limitową ilość elementów uszkodzonych przelewem bankowym na podany wcześniej numer konta.
10. Reklamacje nie będą uwzględniane, jeżeli Klient najpierw potwierdzi zgodność otrzymanego towaru z zamówieniem, a po czasie stwierdzi, że jednak zamówienie nie jest zgodne z przedmiotem pierwotnego zlecenia.

**§ 9**  
**ODSTĄPIENIE OD REALIZACJI ZAMÓWIENIA**

1. Sprzedawca rozpocznie proces realizacji zamówień tylko w przypadku gdy do dnia 16.09.2011 łączna ilość otrzymanych zamówień przekroczy ilość 1000kg.
2. W przypadku, gdy ilość zamówień otrzymanych od Klientów będzie mniejsza niż 1000kg Sprzedawca ma prawo zrezygnować z realizacji zamówień, co będzie wiązało się ze wcześniejszym zakończeniem promocji „Małe zamówienia na odzież outlet – wrzesień 2011”
3. W przypadku zakończenia promocji „Małe zamówienia na odzież outlet – wrzesień 2011” z powodu nie osiągnięcia odpowiedniego limitu ilościowego, Sprzedawca zobowiązuje się w trybie natychmiastowym (nie dłuższym niż 2 dni robocze) zwrócić Klientom wpłacone zaliczki wraz z ustawowymi odsetkami na rachunki bankowe z których je otrzymał.
4. Jeżeli Klient po wpłaceniu zaliczki i po rozpoczęciu realizacji przez Sprzedawcę jego zamówienia z jakichś przyczyn zrezygnuje z zakupu, Sprzedający ma prawo potrącić wszelkie poniesione koszty (głównie koszty transportu i logistyki) od otrzymanej od Kupującego zaliczki.
5. Ze względu na indywidualny charakter każdego zamówienia Sprzedawca nie ma obowiązku przyjąć zwrotu towaru, jeżeli jest on zgodny ze złożonym przez Klienta zamówieniem.
6. Jeżeli podczas pobytu na Zagranicznym Stocku Sprzedający nie będzie mógł się skontaktować z Kupującym telefonicznie z przyczyn leżących po stronie Kupującego (wyłączony telefon, brak alternatywnego numeru) wówczas Kupujący nie będzie mógł dochodzić żadnych roszczeń z tytułu realizacji zamówienia pierwotnie złożonego.

**§ 10**  
**INNE INFORMACJE**

1. Jeżeli Klient zdecyduje się na wpłatę 100% z góry przewidywanych należności za jego zamówienie, wówczas przysługuje mu rabat w wysokości 1,5% łącznej ostatecznej wartości brutto. Kwota ta po rozliczeniu całego zamówienia jest zwracana na konto bankowe Kupującego po podpisaniu odpowiedniej korekty faktury VAT.
2. W przypadku różnic w ilości kilogramów pomiędzy ilościami z faktury pro forma a ostatecznymi wartościami ( patrz § 5 punkt 7 i 8) Klient otrzyma zwrot nadpłaconej kwoty lub będzie zobowiązany do dopłacenia różnicy.
3. Jeżeli z danej Marki towaru (np. Mexx), która zawsze pakowana jest w big-bagu w mixie damsko-męsko-dziecięcym Klient jest zainteresowany tylko np. odzieżą dziecięcą istnieje możliwość dogadania się ze sprzedawcą co do podzielenia danego big-baga i sprzedaży tylko odzieży która interesuje Klienta. Tego typu ustalenia powinny być zawarte jeszcze przed przyjęciem zamówienia do realizacji.

**§ 11**  
**INFORMACJE KOŃCOWE**

1. Wszelkie spory mogące wyniknąć na tle wykonania przedmiotu umowy (regulaminu) rozstrzygnięte będą przez właściwy sąd dla Sprzedającego.
2. W sprawach, których nie reguluje REGULAMIN zastosowanie mają przepisy Kodeksu Cywilnego.

## Załączniku 1 – CENNIK

Wszystkie ceny netto/kg w EURO. Marka (rodzaj towaru)	Cena za 1 kg
Authentic Style	9,60 €
Adamus	14,40 €
Alcott	16,80 €
Bench	24,00 €
Bench (Obuwie)	21,60 €
Bershka	18,00 €
Blend Jeans	12,00 €
Bon'A Parte	21,60 €
Bon'A Parte (Obuwie)	16,80 €
Brums - dziecięce	26,40 €
C & A (Akcesoria)	9,60 €
C & A (Bielizna)	14,40 €
Caramelo	26,40 €
Christian Lay	19,20 €
Christian Lay (Akcesoria)	19,20 €
Christian Lay (Obuwie)	16,80 €
Datch/NineLives	16,80 €
Diesel	37,90 €
Dikies	9,60 €
Ethic	26,40 €
Ethic (Obuwie)	24,00 €
Fen	16,80 €
Giorgia & Johns	21,60 €
HFN	21,60 €
Jennyfer	16,80 €
Kayan	19,20 €
Kelme	9,60 €

Kelme (Obuwie)	9,60 €
Killtec	14,40 €
Killtec (Obuwie)	16,80 €
Kocca Jeans	14,40 €
Kuyichi	24,00 €
Lee	24,00 €
Mango	16,80 €
Massimo Dutti	24,00 €
Mexx	26,40 €
Mexx (Akcesoria)	26,40 €
Mezaguz	9,60 €
Micha	12,00 €
Miss Sixty	26,40 €
More & More	21,60 €
Mötivi	14,40 €
Mötivi (Akcesoria)	14,40 €
Olsen	26,40 €
Orsay	16,80 €
Ossigeno	16,80 €
Phard	21,60 €
Piazza Italia	14,40 €
Piazza Italia - dziecięce	16,80 €
Piazza Italia (Obuwie)	12,00 €
Pimkie	16,80 €
Prenatal - dziecięce	12,00 €
Promod	21,60 €
Quiksilver	21,60 €
Redgreen	28,80 €
Redgreen (Obuwie)	21,60 €
Richbear	19,20 €

S'Oliver	21,60 €
S'Oliver (Obuwie)	21,60 €
Sisley/Benetton	21,60 €
Sisley/Benetton (Obuwie)	21,60 €
Snoopy (Bielizna)	14,40 €
Stradivarius	19,20 €
Terranova	19,20 €
Tom Tailor	24,00 €
Triumph (Bielizna)	39,90 €
Vila	24,00 €
Wampum - dziecięce	12,00 €
Wrangler	24,00 €
YaYa	15,60 €
YaYa (Obuwie)	16,80 €
Mix Obuwie (różne)	12,00 €
Mix Jeans (różne)	6,00 €
Mix Skóry naturalne (różne)	26,40 €
Mix Spodnie (różne)	6,00 €
Mix Skarpety (różne)	8,40 €

Część pozycji może być w danym momencie niedostępna, dlatego Klient zobowiązany jest przy składaniu zamówienia podać pozycje alternatywne zgodnie z z § 5 punkt 2 i 3 Regulaminu.

## **Załączniku 2 – Proces Indywidualnego wyjazdu ze Sprzedawcą na Zagraniczny Stock**

### **§ 1 INFORMACJE PODSTAWOWE**

1. Możliwość wspólnego wyjazdu Kupującego lub osoby reprezentującej Kupującego ze Sprzedawcą na Zagraniczny Stock mają osoby, których zamówienie opiewać będzie na nie mniej niż 500kg odzieży typu outlet.
2. Osoby, które skorzystają z tej możliwości nie muszą określać się co do konkretnych Marek i pozycji asortymentowych jakie je interesują. Bezpośrednio na Zagranicznym Stocku zapoznają się z pełną gamą dostępnego asortymentu i Same zdecydują, które pozycje chcieliby nabyć.
3. Klient korzystający z tej opcji zobowiązany jest podpisać ze Sprzedawcą dokument o poufności danych i nie ujawnianiu źródeł dostaw Sprzedawcy pod rygorem wysokich kar finansowych. Wzór takiego dokumentu dostępny jest tylko dla osób zainteresowanych wspólnym wyjazdem po ustaleniu szczegółów.
4. Całym procesem logistycznym związanym z wyjazdem zajmuje się Sprzedający. Sprzedający organizuje transport w porozumieniu z osobami chętnymi na wspólny wyjazd (lądowy bądź lotniczy) oraz organizuje noclegi w hotelach

itp. Klient, który wyjeżdża ze sprzedawcą partycypuje we wszystkich kosztach z nim związanych w części która jego dotyczy.

- Osoby Zainteresowane skorzystaniem z takiej możliwości powinny skontaktować się telefonicznie lub mailowo ze Sprzedawcą do dnia 14.09.2011.

## § 2

### PROCEDURA REALIZACJI ZAMÓWIENIA PRZY WSPÓLNYM WYJEŹDZIE ZE SPRZEDAWCĄ

- Kupujący, który wyjeżdża wspólnie ze Sprzedawcą na Zagraniczny Stock dokonywać zakupów odzieży typu outlet nie jest zobligowany do wpłacania 40% zaliczki tak jak ma to miejsce w przypadku oferty podstawowej.
- Osoby wyjeżdżające na Stock Zagraniczny razem ze Sprzedawcą dokonują wpłaty na konto Sprzedawcy w kwocie 5000zł tytułem zabezpieczenia realizacji zamówienia nie mniejszego niż 500kg, a pozostałą kwotę regulują indywidualnie w zależności od całościowego zamówienia jakie złożą na Zagranicznym Stocku.
- Kupujący zobowiązany jest we własnym zakresie zapewnić sobie płynność w płatności (gotówka EURO, dostęp do rachunku bankowego przez karty płatnicze) celem opłacenia swojego zamówienia bezpośrednio na Zagranicznym Stocku. Nie dopełnienie tego obowiązku może skutkować nie realizowaniem zamówienia z winy Kupującego
- Kupującego obowiązuje CENNIK (Załącznik 1) chyba że skorzysta z możliwości podpisania własnej umowy z Zagranicznym Stockiem (patrz § 5 niniejszego załącznika)
- Wpłacona przez Kupującego wpłata początkowa w kwocie 5000zł zostaje odliczona od ostatecznej kwoty do zapłaty na Zagranicznym Stocku za wybrane przez Kupującego big-bagi z towarem.
- Kupującego obowiązują takie same koszty związane z dostawą towaru, jak Klientów z oferty podstawowej, czyli do każdego zamówienia należy doliczyć 900zł netto związanych z organizacją transportu towaru do Klienta.
- Jeżeli Klient zdecyduje się na łączne zamówienie większe niż 800kg, wtedy zgodnie ze standardową procedurą koszty transport będą gratis.
- Zamówienie realizowane przez Kupującego nie może być mniejsze niż 500kg łącznie. Może się ono składać zarówno z kolekcji odzieżowych jak i innych dostępnych na Zagranicznym Stocku asortymentów (buty, torebki, paski, stroje kąpielowe, biżuteria, bielizna itp.).
- Łączny czas wyjazdu razem z organizacją i potwierdzeniem zamówień planowany jest na 3 dni (2 noclegi) w przypadku podróży lądowej samochodem, lub ewentualnie 2 dni (1 nocleg) jeżeli udałoby się zorganizować wszystko przy przelocie lotniczym.
- Klienci wyjeżdżający ze Sprzedawcą na Zagraniczny Stock podróżować będą niezależnym od Busa transportowego samochodem osobowym.

## § 3

### FAKTURY VAT

- Klient wyjeżdżający wspólnie ze Sprzedawcą ma możliwość otrzymania jednej z dwóch faktur VAT za zamówiony asortyment:
  - Podstawowa faktura VAT z doliczonym podatkiem 23% wystawiana przez Sprzedawcę na pełną kwotę wartości zamówienia
  - Faktura VAT ze stawką 0% (transakcja wewnątrzwspólnotowa) wystawiona przez Zagraniczny Stock na dane firmowe Kupującego + Faktura rozliczeniowa od Sprzedawcy ze stawką 23%.

W obu przypadkach wartość ostateczna będzie taka sama i wyniesie dokładnie tyle ile kosztowało całe zamówienie.

## § 4

### ORGANIZACJA WSPÓLNEGO WYJAZDU

- Sprzedający zobowiązany jest kompleksowo zorganizować cały proces wyjazdu i dostawy w tym:
  - Transport lądowy lub lotniczy w zależności od ustaleń z Klientami
  - Nocleg w hotelu
  - Auto na załadunku towaru w dniu przyjazdu Sprzedawcy i Klientów na Zagraniczny Stock.
  - Cały proces związany z poprawnym rozwiezieniem i rozliczeniem towaru Klienta
- Po załadowaniu opłaconego przez Klienta towaru na auto zorganizowane przez Sprzedawcę to na Sprzedawcy ciąży obowiązek i odpowiedzialność za ładunek aż do momentu jego dostarczenia do Klienta.

## § 5

### INDYWIDUALNA UMOWA z Zagranicznym Stockiem

1. Klient ma możliwość za pośrednictwem Sprzedawcy otrzymać możliwość własnego organizowania dostaw z Zagranicznego Stocku bez pośrednictwa Sprzedawcy.
2. Sprzedawca w porozumieniu z Klientem i Zagranicznym Stockiem wprowadza Klienta (osobna firma z osobnym numerem NIP) jako swojego Klienta strategicznego na Zagranicznym Stocku. Dzięki takiemu rozwiązaniu Klient może w przyszłości samodzielnie dokonywać zakupów odzieży outlet bez pośrednictwa Sprzedawcy.
3. Cena za jaką Sprzedawca może wprowadzić Kupującego na zagraniczny Stock jako osobny podmiot gospodarczy wynosi 10.000zł (dziesięć tysięcy złotych). W tej cenie Kupujący otrzymuje:
  - a) Gwarancję możliwości dokonywania zakupów odzieży na Zagranicznym Stocku **na takich samych zasadach** jak Sprzedający przez okres nie krótszy niż 5 lat.
  - b) Indywidualnego opiekuna na Zagranicznym Stocku z którym można kontaktować się w sprawach związanych z dostępnością, asortymentów, cenami itp. (tego samego, który zajmuje się Sprzedawcą lub innego, jeżeli Kupujący chciałby kontaktować się z przedstawicielami Zagranicznego Stocku w języku innym niż angielski lub włoski) – możliwe języki kontaktowe to: włoski, angielski, rosyjski, niemiecki
  - c) Know-how i wsparcie w początkowej fazie indywidualnej współpracy Kupującego z Zagranicznym Stockiem przez okres trzech miesięcy.
4. Indywidualną umowę z Zagranicznym Stockiem Kupujący może podpisać już przy promocji „Małe zamówienia na odzież outlet – wrzesień 2011”. W takim wypadku podczas wspólnego wyjazdu Klienta ze Sprzedawcą na Zagraniczny Stock obowiązywać będzie tylko jedna opłata w kwocie 10.000zł, a ceny po jakich zakupi odzież Kupujący na Zagranicznym Stocku będą takie same po jakich dokonuje tego Sprzedawca.
5. Szczegóły tego przedsięwzięcia ustalane są ze Sprzedawcą przed realizacją zamówień.
6. Sprzedawca może odmówić pośrednictwa w podpisaniu indywidualnej umowy Kupującego z Zagranicznym Stockiem, gdyż limit osób zewnętrznych, które mogą zostać wprowadzone do tego biznesu jest ograniczony do 2 firm w roku. Informacja, czy dany Klient ma możliwość podpisania Indywidualnej Umowy z Zagranicznym Stockiem będzie udzielana mailowo lub telefonicznie przez Sprzedawcę.
7. Kupujący, który skorzysta z tej opcji po upływie 12 miesięcy sam będzie miał możliwość wprowadzić inny podmiot gospodarczy, który indywidualnie będzie mógł dokonywać zakupów na Zagranicznym Stocku.
8. Wprowadzenie Kupującego jako osobnego podmiotu gospodarczego mogącego indywidualnie handlować odzieżą typu outlet z Zagranicznym Stockiem wymaga podpisania ze Sprzedawcą odrębnej umowy partnerskiej.

## § 6 POSTANOWIENIA KOŃCOWE

1. W sprawach, których nie reguluje niniejszy załącznik obowiązują zapisy z Regulaminu Głównego.
2. Sprawy, które nie są szczegółowo opisane zarówno w Regulaminie Głównym jak i Załączniku 2 powinny zostać uzgodnione indywidualnie pomiędzy Sprzedawcą a Kupującym przed rozpoczęciem jakichkolwiek działań handlowych lub partnerskich.